

Mala Direta
Básica

9912324085/2013 - DR/SPI
CAMDA



feicamda

2018 pecuária



P_03



2º LEILÃO VIRTUAL
reproduca

REPRODUÇÃO E PRODUÇÃO

ca da

A FORÇA DO CAMPO

Carta ao Leitor

A Camda em seus 53 anos de existência, tem promovido um grande avanço no agronegócio brasileiro, principalmente junto com os seus cooperados. Os avanços ocorrem através do desenvolvimento tecnológico, serviços e produtos.

Falando sobre tecnologia e desenvolvimento, temos que destacar nosso laboratório de análise de solos, campo experimental com produção de mudas, fazenda experimental pecuária – onde temos os cursos de capacitação de nossos cooperados e seus filhos, funcionários e estudantes do setor agro. Cursos como o de inseminação, doma racional e outros. Além disso, são realizados dias de campo com as empresas de defensivos e desenvolvimento genéticos como sementes de milho, soja, café e mudas pré-brotadas de cana com as principais variedades do setor.

Alguns parâmetros da economia até 31 de março para análise: PIB + 1,0%; IPLA 2,68%, taxa Selic 6,5% e saldo de empregos positivos em 102,4 mil novos serviços. Tudo isso tem reflexo positivo na economia considerando ainda que os preços de algumas commodities estão em níveis satisfatórios para o momento: soja R\$ 75/80 por saca; milho R\$ 36/40/SC; boi R\$ 145/@; cana R\$ 0,6140/kg ATR.

Gostaria de chamar a atenção de todos os nossos cooperados pecuaristas para a tomada de decisão por parte do Departamento de Agricultura e Pecuária do Brasil sobre a vacinação de febre aftosa no mês de maio. Fica determinada por exigência legal a vacinação total do rebanho (de mamando a caducando).

Desta maneira, realizamos o lançamento oficial da campanha em nossas 38 filiais com um grandioso encontro em nossa sede social que envolveu três eventos: o lançamento do programa de avaliação genética da raça Senepol; lançamento oficial da campanha de vacinação maio/2018 e o 2º leilão virtual do programa Reproducampa com aproximadamente 2.000 animais da mais alta qualidade através do IPrimeTV.

A Camda conta com o apoio de todos os seus associados e coloca a disposição todas as suas filiais para auxiliar na vacinação de maio. Cooperado: procure uma de nossas lojas e bons negócios!

Waldomiro Teixeira de Carvalho Junior
Diretor superintendente

Diretoria Executiva

Oswaldo Kunio Matsuda – Diretor presidente
Waldomiro Teixeira de Carvalho Junior – Diretor superintendente
Gumerindo Fernandes da Silva – Diretor secretário

Conselho de Administração

Alvaro Grohmann Neto, Carlos Alberto de Oliveira, João Teixeira Marques Caldeira, José Polon Morelato, Jose Roberto Ferreira, Julio Marcio Pereira de Oliveira

Conselho Fiscal

Efetivos: Luiz Carlos Bocchi, Nelson Tadao Matsuda, Rogério de Freitas Calori
Suplentes: João José Gomes Poltronieri, Plínio Rogério Oliveira, Raul Antonio Pereira

ÓRGÃO INFORMATIVO CAMDA

Jornalista responsável: Roberta Marchioli – MTB: nº 37.373/SP
Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3047 - e-mail: jornal@camda.com.br

Representante Comercial

Guerreiro Agromarketing – Tel.: (44) 3026-4457
Agromídia – Tel.: (11) 5092-3305
Editoração eletrônica: Roberta Marchioli – e-mail: jornal@camda.com.br
Impressão: Gráfica 1000 Cores – Tel.: (18) 3607-1225 – Araçatuba/SP

ENDEREÇOS

Adamantina – administrativo: Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3000 – camda@camda.com.br

Adamantina – loja: Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3200 – lojamatriz@camda.com.br

Adamantina – logística: Rua Ana Augusta, 4 – Tel.: (18) 3502-3100 – estoque@camda.com.br

Adamantina – campo experimental: Rodovia Comandante João Ribeiro de Barros, KM 588 – Tel.: (18) 99611-6639

Adamantina – laboratório de análises agronômicas: rua Chujiro Matsuda, 40 – Tel.: (18) 3502-3400 – laboratorio@camda.com.br

Andradina – loja: Av. Guanabara, 2920 – Te.: (18) 3702-7878 – andradina@camda.com.br

Andradina – fábrica: Avenida Bandeirantes, 3900 – Tel.: (18) 3702-6560 – fabrica@camda.com.br

Andradina – silo: Rodovia Marechal Rondon, s/n, Km 634 – Tel.: (18) 3702-6050 – siloandradina@camda.com.br

Aquidauana: Rua Marechal Mallet, 1020 – Tel.: (67) 3240-2000 – aquidauana@camda.com.br

Araçatuba: Av. Governador Mario Covas, 2800 – Tel.: (18) 3636-3350 – aracatuba@camda.com.br

Assis: Rua Floriano Peixoto, 201 – Tel.: (18) 3302-2366 – assis@camda.com.br

Bataguassu: Rua Santa Catarina, 115 – Tel.: (67) 3541-4200 – bataguassu@camda.com.br

Cambara: Rodovia BR 369, 1.158 - km 17 – cambara@camda.com.br

Campo Grande: Av. Costa e Silva, 332 – Tel.: (67) 3345-4600 – campogrande@camda.com.br

Coromandel: Av. Celestino Dayrell, 1994 – Tel.: (34) 3841-7050 – coromandel@camda.com.br

Coxim: Avenida Virginia Ferreira, 374 – Tel.: (67) 3291-0800 – coxim@camda.com.br

Dourados: Avenida Marcelino Pires, 5285 – Tel.: (67) 3416-4900 – dourados@camda.com.br

Dracena: Av. José Bonifácio, 2599 – Tel.: (18) 3821-8360 – dracena@camda.com.br

Frutal: Av. Juscelino Kubitschek, 2710 – frutal@camda.com.br

Gurinhata: Avenida Rafael de Feo, 400 – Tel.: (34) 3264.1000 – gurinhata@camda.com.br

Ituiutaba: Rua Trinta e Seis, 730 – Tel.: (34) 3268.1086 – ituiutaba@camda.com.br

Iturama: Avenida Assílvio Gelio, 111 – Tel.: (34) 3411-6555 – iturama@camda.com.br

Jau: Av. Deputado Zien Nassif, nº 1.838 - Bairro 1A - Zona Industrial – Tel.: (14) 3602-10-50 - jau@camda.com.br

Junqueirópolis: Rua Cesar Montroni, 295 – Tel.: (18) 3841-9440 – junqueirópolis@camda.com.br

Lavinia – silo: Av. Perobal, 154 – Tel.: (18) 3698-1245 – lavinia@camda.com.br

Lençóis Paulista: Av. Papa João Paulo II, 810 – Tel.: (14) 3269-6200 – lencois@camda.com.br

Lins: Rua Dom Pedro II, 870 – Tel.: (14) 3533-5800 – lins@camda.com.br

Londrina: Avenida Tiradentes, 2677 – Tel.: (43) 3338-1004 – londrina@camda.com.br

Macatuba: Rua José Antonio de Moura, 1-61 – Tel.: (14) 3298-9950 – macatuba@camda.com.br

Monte Alegre de Minas: Rua Coronel Meireles, 240 – Tel.: (34) 3283.2071 - montealegredeminas@camda.com.br

Navirai: Rua Osaka, 39 – Tel.: (67) 3409-4400 – navirai@camda.com.br

Nova Andradina: Av. Antonio Joaquim de Moura Andrade, 2210 – Tel.: (67) 3441-9500 - novaandradina@camda.com.br

Ourinhos: Rua dos Expedicionarios, 1113 – Tel.: (14) 3302-6080 – ourinhos@camda.com.br

Pacaembu: Rua Presidente Kennedy, 774 – Tel.: (18) 3862-9030 – pacaembu@camda.com.br

Paranaíba: Av. Eng. Marcelo Miranda Soares, 1335 – Tel.: (67) 3668-2683 - paranaiba@camda.com.br

Penápolis: Av. Antonio Veronesi, 805 – Tel.: (18) 3654-2010 – penapolis@camda.com.br

Presidente Prudente: Av. Brasil, 2955 – Tel.: (18) 3229-7227 – prudente@camda.com.br

Quirinópolis: Avenida Leocadio de Souza Reis, 27-A – Tel.: (64) 3651-5800 – quirinopolis@camda.com.br

Ribas do Rio Pardo: Avenida Aureliano Moura Brandão nº1.786, Parque Estoril 1 – Tel.: (67) 3238.4600 – ribas@camda.com.br

Santa Fé do Sul: Av. Navarro de Andrade, 31 – Tel.: (17) 3641-9080 – santafe@camda.com.br

São Joaquim da Barra: Rua Maria Rosa da Silva, 17 – Tel.: (16) 3811-8488 - saojoaquimdabarra@camda.com.br

São José do Rio Preto: Av. Sílvio Neviani, 1735 – Tel.: (17) 3201-7474 – rio preto@camda.com.br

Três Lagoas: Av. Capitão Olinto Mancini, 3236 – Tel.: (67) 3509-1800 – treslagoas@camda.com.br

Tupaciguara: Rua Bueno Brandão, 525 – Tel.: (34) 3281-6006 – tupaciguara@camda.com.br

Uberlândia: Rua Belém, 12 – Tel.: (34) 3235.9108 – uberlandia@camda.com.br

Nota da redação: Os leitores que desejarem manter contato conosco, para críticas e sugestões, devem enviar correspondência para a rua Chujiro Matsuda, nº 25, caixa postal 0091 – CEP 17800-000 Adamantina/SP ou e-mail para jornal@camda.com.br

1º Feicamda Pecuária 2018

Estreia do evento contou com grande público sendo sucesso absoluto

Feicamda_



A Camda já é conhecida pela tradição e qualidade dos eventos que promove e mais uma vez surpreendeu na realização deste grandioso encontro: o Feicamda Pecuária 2018, unindo três eventos em um só.

Vacinação aftosa

O início contou com o lançamento da campanha de vacinação antiaftosa para todas as filiais com condições especiais, considerando a mudança nas regras de vacina-

ção que torna essa etapa geral - ou seja, uma vacinação de todo rebanho.

O Estado de São Paulo adotará a partir deste ano, uma nova estratégia de imunização contra a febre aftosa com o objetivo de uniformizar o sistema com o calendário adotado pelos demais Estados da federação a fim de retirar a vacinação em 2021.

“Haverá uma inversão no calendário das etapas realizadas atualmente, sendo que





GRANDES EVENTOS EM UM UNICO DIA

Logos and text on the banner, including "ANTARPOSA" and "NORPE".



LORETTA
BARRON
BARRON

em maio de 2018 será a vacinação total do rebanho de bovinos e bubalinos independente da faixa etária e no mês de novembro com idade de 0 a 24 meses”, apontou Edson de Matos Pessoa (gerente de negócio pecuária Camda).

A retirada da vacinação contra a febre aftosa está prevista no plano estratégico 2017-2026 do programa nacional de erradicação e prevenção da febre aftosa do Mapa. Para São Paulo que pertence ao grupo IV, juntamente com os Estados da Bahia, Distrito Federal, Espírito Santo, Goiás, Minas Gerais, Rio de Janeiro, Sergipe e Tocantins a previsão é 2021.

Prova avaliação genética

Posteriormente houve o lançamento da prova de avaliação genética Senepol – Alta Performance Tufubarina. “Os animais serão avaliados, uma vez por mês, durante 6 meses nos quesitos ganho de peso, característica de carcaça, perímetro escrotal, ultrassom ovariano, biotipo entre outros, buscando identificar os melhores animais e assim aprimorar cada vez mais essa raça que vem se expandindo rapidamente”, disse Edinho. A avaliação ocorrerá na Fazenda Experimental da Camda na cidade de Adamantina.

2º leilão virtual Reproducamda

A grande atração da noite foi o 2º leilão virtual Reproducamda, onde foram ofertados animais produzidos dentro do Programa Reproducamda bem como oriun-

dos das propriedades dos cooperados Camda, animais estes de várias raças: Nelore, Senepol, Brangus, Braford, bezerras e bezerras Angus e Braford e ainda fêmeas Nelore para matriz.

“O evento foi transmitido ao vivo pelo Canal IprimeTV para todas as filiais da Camda que se prepararam para receber seus cooperados e ajudá-los a aproveitar as facilidades oferecidas durante o evento”, explicou o gerente de pecuária.

“Houve uma extraordinária interação dos cooperados nas filiais que puderam realizar as compras dos animais de excelente genética com a facilidade de estar nas unidades que habitualmente frequentam e adquirindo pela internet”, exaltou Edinho.

Sediado no salão social da Camda em Adamantina, a Feicamda Pecuária 2018 contou com mais 200 pessoas (entre cooperados, colaboradores e parceiros comerciais) atendidas pelas filiais mais próximas à matriz.

“Tivemos ainda a exposição do gado produzido no Programa Reproducamda, touros da raça Senepol e diversas outras raças que estamos comercializando, visando sempre atualizar nossos cooperados quanto às novidades do mercado. A WV leilões agradece os compradores e vendedores e anuncio em primeira mão que já estamos organizando nosso 3º leilão para o mês de agosto no Reproducamda”, finalizou.





Tecnologia de aplicação

A tecnologia de aplicação continua sendo o gargalo para a melhor eficácia e retorno econômico

A modificação que a agricultura sofreu nos últimos tempos impressiona. Não somente pelo número total da safra de grãos que praticamente dobrou em uma mesma área, mas também pela tecnologia, pelo conhecimento agregado e pelas técnicas conservacionistas que revolucionaram os conceitos e as práticas de manejo e uso dos solos em quase todas as regiões produtoras brasileiras. Espantoso ainda é o fato de o plantio direto ser algo quase que inesgotável em termos de demandas técnicas e novas alternativas.

Desta maneira, a Camda constantemente realiza treinamentos com o intuito de repassar tecnologia aos associados.

Sendo assim, ocorreu através da filial de Coromandel em parceria com a Binova fertilizantes especiais o programa SIP que visa levar ao produtor de café, conhecimentos básicos relacionados à tecnologia de aplicação. Este treinamento aconteceu na fazenda Dois Irmãos de propriedade do cooperado Evandro Sanches.

“Durante os treinamentos ocorridos

através da Camda na região do cerrado mineiro, procuramos abordar os principais pontos que podem influenciar numa melhor aplicação de produtos fitossanitários na cultura de café do nosso associado”, comentou Leonardo Tamelini, gerente filial Coromandel.

Vantagens

Essas ações visam não só o produtor rural como também operadores, consultores e técnicos envolvidos no processo. Durante o treinamento é abordado os principais pontos que podem influenciar na melhora da aplicação, sendo eles: alvo biológico, conhecimento do alvo biológico para poder se determinar alvo químico, água, característica da água, dureza de água - mostrando para o produtor a importância de condutividade elétrica, a importância de redução de PH e a importância de homogeneização de calda.

Também foram apontados pontos fundamentais relacionados a equipamentos atomizador discutindo e orientando o produ-

tor com relação a adequação do equipamento com instalação de agitadores hidráulicos, filtros de linha, colocação de bicos MGA que produzem gotas atomizadas e proporcionam uma melhora deposição da gota na planta. “Orientamos que essas pontas sejam trabalhadas respeitando as angulações de 40, 60 e 90 graus, melhorando assim a cobertura na planta de certas aplicações que precisam atingir o alvo: como exemplo o bicho mineiro, onde precisamos ter uma efetividade melhor no ponteiro; já questões de ferrugem, meio e saia da planta. Com essas orientações esperamos e estamos conseguindo levar ao produtor de café uma melhora significativa na aplicação de produtos fitossanitários”, disse Inésio Doniseti Zeneri (cons. téc. café Agroceres/Binova).

Fazenda Dois Irmãos

Nas décadas de 70 e 80, os irmãos Helio Zancaner Sanches e Evandro Sanches, oriundos dos Estados de São Paulo e Pará, respectivamente, decidiram apostar no cerrado mineiro: uma região com condições climáticas favoráveis e topografia ideal entre outros fatores.

Iniciaram com 234 ha para o plantio de café onde se criou a fazenda Dois Irmãos, que ao longo dos anos incorporou terras e não parou de crescer.

Neste instante a parceria com a Camda – filial Coromandel passou a existir: Evandro Sanches é cooperado desde outubro de 1987.

Em meados de 2016 passou a se chamar fazenda Dois Irmãos - cafés especiais e sob o comando de Evandro Sanches houve o preparo da terra, semeando os novos cafés.

Após dois anos, a colheita trouxe muito mais que um sabor novo: veio acompanhado de aromas especiais que foram reconhecidos e premiados, tornando a fazenda integrante de um clube seletivo de cafés superiores.





Relação de troca do @ boi gordo x milho e a carne suína



O parâmetro de comparação entre os valores dos alimentos e da carne vendida é comum nas criações de animais para o abate. Isto acontece devido ao custo das rações envolverem boa parte dos custos totais de produção, principalmente quando falamos de sistemas de confinamento. Se desconsiderarmos o custo de aquisição dos animais, a dieta total de um confinamento pode representar de 70 a 80% dos custos da arroba engordada. O milho, normalmente é o principal componente das rações, portanto entendemos que se ele subir, o custo da carne produzida também sobe, e se o preço da arroba não aumentar na mesma proporção, podemos perder margem de lucro ou até mesmo entrar no vermelho.

Tomando como referência o mês de abril, o preço da arroba no Cepea estava R\$ 144,40/@ e o milho R\$ 41,00/sc, ou seja, uma relação de 3,52 sacos de milho para uma arroba. Ao compararmos com abril do ano passado onde a arroba estava R\$ 136,80/@ e o milho R\$ 28,32/sc, a relação

estava em 4,83 sacos de milho para uma arroba. Com esta análise observamos que, mesmo que a arroba estivesse mais barata em 2017, o confinamento era mais atrativo devido ao custo do milho estar proporcionalmente ainda mais barato.

Existe uma análise comparativa de substitutos: no caso da carne bovina, temos a carne suína como exemplo. E esta, é muito mais dependente do milho em sua formação de custos que a carne bovina, pois suínos não tem alternativa de pastagem, tem que se alimentar de ração. Hoje no Cepea a carne suína se encontra em R\$ 2,95/kg e no ano passado no mesmo período estava R\$ 3,96/kg, a relação de troca foi de 7,15 kg de carne suína para comprar um saco de milho em 2017, para 13,9 kg em abril de 2018.

Ao considerar o milho como em média 65% do custo das rações para suínos, e a um custo de R\$ 0,68/kg de milho (R\$ 41,00 saco de 60 kg), a ração custaria R\$ 1,05/kg e para produzir 1 kg de carne suína, precisa-se em média de 3,0 kg de ração, o que

daria um custo alimentar de R\$ 3,15/ kg de carne suína produzida. Se o custo somente da alimentação da produção da carne suína ficou em R\$ 3,15/kg e o mercado está pagando R\$ 2,95/kg, logo entendemos que a conta não fecha e, portanto boa parte dos suinocultores está trabalhando no vermelho. Alguns não estariam no prejuízo devido a estoques de matérias primas produzidos no início do ano.

O mesmo vale para a carne de frango, que se encontra em situação semelhante à de suínos. Sabendo que a conta não está fechando para suínos e aves, entendemos que o cenário deve mudar ou muitos sairão do ramo; a primeira opção seria o milho abaixar ou o valor das carnes subirem. Partindo que o milho caia, o que é previsto no mercado futuro, a relação da @ boi gordo com o milho melhora aumentando o lucro dos confinadores. Porém se o milho não abaixar e a carne de suíno e aves subir, existe o efeito substituto entre as carnes e, portanto aumentará a demanda de carne bovina, fazendo com que ela também suba de valor e melhore os lucros dos confinadores.

Analisar o cenário do mercado como um todo é muito complexo, pois temos o clima, as exportações, o dólar, os estoques em armazéns, escalas de abate em frigoríficos, descarte de fêmeas, entre outros. Existem situações onde a margem está curta, ou que ainda restam artifícios para que a conta feche, entretanto em algum momento as alternativas se esgotam e o mercado muda. Portanto ao observarmos que o mercado de suínos e aves está com dificuldades, chegando a diminuir seus plantéis para poder reduzir os prejuízos, entendemos que o mercado deve mudar.

Aos confinadores, o mercado futuro sinaliza queda no milho e aumento na @ de boi gordo e, portanto os índices de relação de milho x boi gordo devem melhorar. Isto não seria o suficiente para afirmar que o confinamento dará ou não um resultado positivo. Cada um tem seus custos e seus desempenhos dos animais de forma diferente e devem ser analisados com critério nos seus indicadores para que a estratégia seja viável.

Vinicius Elias Saraceni

Zootecnista – Gerente Operacional de Produção
Fábrica de Lavínia

Raças: conheça o Nelore

Seguindo a série de matérias voltadas a diversidade de raças existentes no mundo, a Camda decidiu acompanhar este mercado e buscar disponibilizar aos cooperados algumas características dessas raças em ascensão. Para que possam conhecer mais sobre esta rica variação, nesta edição iremos abordar um pouco mais a respeito do Nelore.

História da raça

A trajetória que transformou o Ongole indiano em Nelore brasileiro começou na primeira metade do século XIX, quando se relatam os primeiros registros de desembarque no país de zebuínos originários da Índia. A história descreve que a primeira aparição do Nelore no país teria ocorrido em 1868 quando um navio, que se destinava à Inglaterra, ancorou em Salvador com um casal de animais da raça a bordo. Os animais teriam sido comercializados, permanecendo no país. Dez anos depois, em busca de animais exóticos para trazer ao Brasil, Manoel Ubelhart Lembgruber teve contato com a raça Ongole durante uma visita ao zoológico de Hamburgo, na Alemanha, e de lá promoveu a importação de um casal de animais da raça, em outubro de 1878. Posteriormente, outras partidas oriundas diretamente da Índia aportaram no Rio de Janeiro. A raça Nelore foi então se ex-

pandindo aos poucos, primeiro no Rio de Janeiro e, em seguida, São Paulo e Minas Gerais. Em 1938, com a criação do Registro Genealógico, começaram a ser definidas as características raciais. Registro este que vem aumentando sua identificação ano a ano, através do trabalho da Associação Brasileira dos Criadores de Zebu (ABCZ), entidade fundada em 1934 como Sociedade Rural do Triângulo Mineiro e tem sua sede em Uberaba, Minas Gerais. Atualmente, a atualização de ferramentas de seleção genética permitiu que o Brasil atingisse um rebanho com mais de 210 milhões de cabeças bovinas, dos quais 80% do gado de corte são Nelore ou anelorado. Mostrando o retrato de um trabalho que deu certo, a partir

do desenvolvimento e ganhos progressivos de excelência em qualidade.

Características do Nelore

Entre as muitas características da raça, sua rusticidade, adaptabilidade e capacidade de responder rapidamente aos estímulos zootécnicos talvez sejam as mais importantes para que o Nelore lidere a produção de carne no país. Características que são associadas a excelente habilidade materna, oferecendo condições de desenvolvimento e proteção aos bezerros até o desmame, rusticidade e habilidade de grande adaptabilidade em ambientes e oferta de alimentação, além de apresentar baixo custo de manutenção e facilidade de manejo.



_08

Matupa Tul



Curtiss AJ



Adamo FIV Kubera



Rem Allon

de atáude e a presença de chifres. Já o Nelore Mocho ganhou destaque a partir da década de 1940, e a cada dia vem aumentando ainda mais sua fatia no mercado, ao mesmo tempo que vem introduzindo animais exponenciais nas provas zootécnicas, agregando eficiência e exibindo competência no comando da raça.

Segmentação da raça Nelore - Os registros genealógicos das raças zebuínas são efetuados na categoria de registro Puros de Origem (PO) e na categoria de registro Livro Aberto (LA). São registrados como LA animais não portadores de registro genealógico (RGN), que tenham caracterização racial definida pelo regulamento e os produtos de acasalamentos entre reprodutores da categoria PO com matrizes da categoria LA. Dentro da categoria PO, estão os animais que apresentam genealogia conhecida por, no mínimo, duas gerações, tanto do lado paterno quanto do lado materno, e padrões raciais exigidos pela Associação de Criadores (ABCZ). Sendo assim, são registrados como PO os produtos de acasalamentos entre animais da categoria PO e produtos importados como PO.

Evolução genética do Nelore

A pecuária apresenta histórico de grande desenvolvimento e aumento da produção, e para alcançar e aumentar este potencial foi necessário o investimento em genética, mantendo a preocupação com o melhoramento constante dos rebanhos. Os programas de melhoramento genético são uma ferramenta que auxilia os criadores a obter seu objetivo esperado, como o aumento da sua produtividade a partir da seleção de características de produção. O primeiro programa de melhoramento genético aprovado pelo Mapa foi o da CFM, em 1980. Em seguida, vieram outros programas de melhoramento genético, como o Programa de Melhoramento Genético da Raça Nelore (PMGRN) em abril de 1988, hoje conhecido como Programa Nelore Brasil. O Programa de Melhoramento Genético de Zebuínas (PMGZ) (1992), DELTA GEN (1993), Associação Na-

cional de Criadores e Pesquisadores (ANCP) (1996), entre outros. Estes programas trabalham com a seleção baseada em avaliação genética, independentemente da categoria do animal (PO – Puro de Origem, LA – Livro Aberto ou CL – Cara Limpa). O CEIP (Certificado Especial de Identificação e Produção) foi criado pelos programas de melhoramento genético e outorgado pelo Mapa. Este certificado foi oficialmente instituído em 1995, para animais geneticamente avaliados.

Este certificado é emitido apenas para aqueles animais que passaram por processo de seleção genética e que atendem às exigências mínimas de características. Após serem geradas as avaliações genéticas, os animais classificados entre os 20% melhores de cada safra, machos e fêmeas, são vistoriados para emissão do CEIP. Com o progresso genético dentro dos programas habilitados pelo Mapa, a porcentagem de animais “ceipados” pode chegar a 30%.

Destaques da raça Nelore

As diferentes características garantem variabilidade genética dentre as linhagens disponíveis, e o melhoramento genético é ponto chave nesta discussão. Qualidade esta que vem sendo provada cada dia mais em índices de eficiência produtiva e reprodutiva, desenvolvimento ponderal e características maternas. Aliados as inúmeras ferramentas de auxílio para atingir o objetivo do produtor e maximizar o progresso genético através da seleção de reprodutores melhoradores. De acordo com o Index 2017 da Associação Brasileira de Inseminação Artificial (Asbia), foram vendidas mais de 12 milhões de doses, entre vendas internas e a exportação e importação de sêmen das raças bovinas de corte e de leite. Sendo que 45% deste mercado é comercializada pela Alta Genetics, fazendo com que a mesma seja líder de mercado no segmento. E quando a segmentação é raça Nelore, os números não são diferentes. Atualmente a empresa apresenta 50% das vendas da raça, onde a cada duas doses de sêmen Nelore vendida no Brasil, uma é Alta Genetics. Prova disso são os destaques de touros consagrados da bateria e as novas contratações de touros jovens que prometem ser a geração destaque desta estação reprodutiva.

Ressaltando que a Camda possui o sêmen desses animais em destaque e diversos outros dessa raça para atender seu cooperado com ótimas condições comerciais.

Para mais informações, ligue (18) 99794.4250 falar com Simone ou procure a filial mais próxima de você.

Variabilidade da raça Nelore - Na literatura sobre o gado indiano, não são encontradas referências sobre raças ou variedades desprovidas de chifres. Não há qualquer raça geneticamente mocha; os livros não mencionam e os relatórios de zootecnistas não falam em Zebuínos naturalmente sem chifres, mas apenas em animais descornados artificialmente. Porém, devido ao acasalamento de indivíduos parentais e cruzamento entre raças, a raça pode ser dividida em animais que apresentam chifres e mochos. Os animais denominados como Nelore Padrão, são animais que sofreram maior pressão de seleção genética devido ao tempo de utilização da raça, e tem como características predominantes a cabeça em formato



Faraó FIV FVC



Toyota Mat.



Buscando um parceiro para o trabalho pesado?

Encontrou: Shell Rimula RT4 X.



Shell Rimula RT4 X é o lubrificante com tecnologia Shell que você já conhece e no qual confia. Ele foi desenvolvido para ajudar suas máquinas a operar nas condições típicas de trabalho no campo, protegendo o motor e diminuindo os custos de manutenção e combustível.

- **Promove tripla proteção do motor:** controle da acidez e corrosão, redução de desgaste e controle de depósitos de sujeira.
- **Auxilia na redução dos custos** de manutenção e confiabilidade do seu trator.
- **Adequado para motores** que pedem as especificações API CI4 e ACEA 7 15W40.



Shell
RIMULA

MICRO NA FORMULAÇÃO, MACRO NOS RESULTADOS.

REATOR 360^{CS}

Excelente no controle de gramíneas, **Reator 360 CS** libera gradativamente seu ativo no solo, diminuindo as perdas por volatilização e aumentando sua disponibilidade. Conta ainda com ação complementar em folhas largas como trapoeraba, caruru e corda-de-viola.

Agora Gamit 360 CS para a cana é Reator 360 CS.



Alta eficácia no período seco



O melhor graminicida



Formulação microencapsulada



Maior residual com baixa volatilidade



Seletividade

Reator. Tecnologia que gera resultados.

SEMEANDO E CULTIVANDO A VIDA, *Juntos*



ATENÇÃO

Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e receita. Siga as recomendações de controle e restrições estaduais para os alvos descritos na bula de cada produto. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade. Faça o Manejo Integrado de Pragas. Descarte corretamente as embalagens e restos de produtos. Uso exclusivamente agrícola.

CONSULTE SEMPRE
UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO.
VENDA SOB
RECEITUÁRIO AGRONÔMICO.

FMC

Copyright ©Abril 2018 FMC. Todos os direitos reservados.



/fmcagricola



/FmcAgricolaBrasil



/fmcagricola



/fmcagricola

fmcagricola.com.br

COOPERADOS, ATENÇÃO:



Através de sua estação experimental, a Camda está preparada para atender seus cooperados com genética de alta qualidade.

Oferecemos touros das raças Senepol, Aberdeen Angus, Brangus, Braford, Hereford e Nelore.

Também disponibilizamos prenheses dessas mesmas raças e entregamos a você, cooperado, receptoras já prenhas. Além, também, de Girolando e Holandes para atender os produtores de leite.

Procure uma de nossas filiais!

Animais

Venda de carneiros - reprodutores e matrizes raças Sta. Ines e Dorper; reprodutores sangue Dorper com Sta. Ines; venda de ovelhas comum prenhas de Dorper. Venda de cordeiros para corte Tratar com Fuad Eid Cunha pelo fone (18) 3647.1127/99791.3645 - sítio Rancho Alegre - Glicério/SP

Venda de ovinos - matrizes e reprodutores. Para pronta entrega raça Suffolk. Tratar com Jair ou Fábio pelo fone (17) 99702.0923 - cabana Santa Filomena - Cedral/SP

Venda de potros/crioulo - com registros trazidos do Rio Grande do Sul. Tratar com Fernando Gonide pelo fone (18) 3581.1062/99707.0833 - Flórida Paulista/SP

Venda de touros - venda permanente de touros e matrizes Nelore Mocha. Tratar com Fábio pelo fone (14) 3622.8411 - Jaú/SP

Venda de ovelhas - ovelhas e borregas

para reprodução. Rebanho especializado em ovinocultura de corte. Tratar na Fazenda Pedra Azul pelo fone (18) 99751.5122 - Santópolis do Aguapeí/SP

Maquinários / Equipamentos

Venda - uma abanadeira de café; valor R\$ 1.500. Tratar com Milton Bombarda pelo fone (17) 3266.5096 / 99774.2099

Venda de Colheitadeira - Ano 1986. Local de visitação: pátio filial Nova Andradina/MS; informaçoes fone (67) 3441-9500 - falar com Marcelo Rigolin

GPS - GPS novos e usados das marcas Trimble, Arag, Agres entre outros. Disponho também de piloto automático, taxa variável, GPS guia, válvulas elétrica para comandos de pulveriza o, cabos, antenas etc. Tratar com Renato Ferreira pelo fone (67) 9971.3570 - Dourados/MS

Propriedades

Venda - uma jazida de basalto de 50 hectares requerida junto ao departamento nacional de pesquisa mineral com análise física e química mineralógica com excelentes resultados para

uso da brita na constru o civil e uso do p  como remineralizador de solos a ser usado na agricultura. A jazida se localiza no município de Inocência/MS. Em um raio de 200 km existem grandes planta oes de eucalipto, cana, grãos e pastagem. Excelente oportunidade de investimento. Tratar com Jairo Clemente de Oliveira pelo fone (17) 3342.3546 / 99653.9675 / 98156.8747 / (67) 99854.5730 - Bebedouro/SP

Mudas

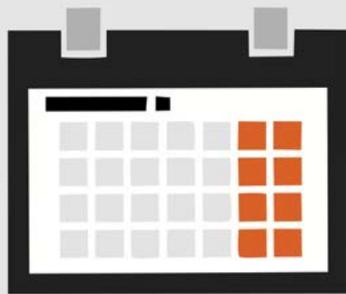
Venda - Lichias importadas - Frutos precoce, variedades sem sementes, produz clima quente e frio. Tratar com Thales pelo fone (18) 3623.7344 / 99744.5050 ou thfagundes@terra.com.br - Araçatuba/SP

Venda - Mucuna An  - Tratar com Clair Zerbini pelo fone (18) 3522.1552/ (18) 99762.1788 - Adamantina/SP

Veículos

Venda - Chevrolet S10 ltz 2.8 turbo diesel 4x4 automática, ano: 2015/2016, 30 mil km, cor preta, 4 pneus bf goodrich novos. Tratar com Marcus Aurelio Vergamini pelo fone (17) 99627.7011

agenda aberta



Maio 2018

AgroBrasília 2018

Local: Brasília/DF

Informações: (61) 3339-6516

Data: de 15 a 19

22º CONBRAPI 2018

Local: Joinville/SC

Informações: (47) 3029-0699

Data: de 16 a 19

Curso de inseminação artificial Camda

Local: Adamantina/SP

Informações: (18) 99794-4250

Data: de 23 a 26

Bahia Farm Show

Local: Luís Eduardo Magalhães/BA

Informações: (77) 3613-8000

Data: de 29/5 a 2/6

Campanha de vacinação de aftosa

Local: todas as filiais Camda

Informações: (18) 3502-3000

Data: de 2 a 30



FELIZ

Maio 2018

DIA	NOME	FILIAIS
1	RODRIGO ZEFER LEITE	SÃO JOAQUIM DA BARRA
2	FRANCIELE FERREIRA SILVA	QUIRINOPOLIS
3	EVERTON PEDRO BARBOSA	MONTE ALEGRE DE MINAS
3	JULIANO DE PAULA RIBEIRO	LINS
3	VIVIANE APARECIDA DA SILVA	LENÇÓIS PTA
4	MAYANA DE CARVALHO ALFONZO	CAMPO GRANDE
5	JUCEMAR JESUS DA SILVA	GURINHATÁ
5	LUIS HENRIQUE PIROLA	COROMANDEL
6	AUGUSTO APARECIDO N JUNIOR	ARAÇATUBA
6	JOAO CARLETO DE SOUZA CARVALHO	LOGISTICA SP
6	LAIRA FERREIRA DE MORAIS	SÃO JOAQUIM DA BARRA
6	TIAGO DE OLIVEIRA	COROMANDEL
7	CANUTO ALVES FURTADO FILHO	FAB. ANDRADINA
7	DANIELLE VIEIRA MIRANDA	TRES LAGOAS
7	MARIA AP ALVES DA S DE ARAUJO	FAB. ANDRADINA
8	JOSIVALDO VIEIRA DA SILVA	NOVA ANDRADINA
8	VALERIA CRISTINA M CARDUCI	CAMPO EXPERIMENTAL
9	FABIO GUIMARAES DE MEDEIROS	TUPACIGUARA
9	FERNANDO ALVES	FAB. ANDRADINA
10	LUCAS FERREIRA DE LIMA	LOJA ADAMANTINA
11	BRUNO CESAR NUNES GONCALVES	COROMANDEL
11	LUCAS PENNA GOULART DE FARIA	TUPACIGUARA
11	ODILIO PEREIRA DE SOUZA	PACAEMBU
11	RODRIGO JOSE LOPES	LINS
11	TERESA MARTINA PIARDI CARDOSO	MATRIZ
12	RAFAEL FAZION BATISTA	QUIRINOPOLIS
13	LAERCIO DA SILVA FONTES	MATRIZ
13	PAULO ELIAS MENDES	LINS
14	BRENDA TAIANE DOS SANTOS	MATRIZ
14	DEBORA DIAS ANGELICO PAVANELLO	LENÇÓIS PTA
14	MAGDO APARECIDO HERNANDEZ	LAVINIA
14	ODAIR FEITOSA DE BRITO	MATRIZ
15	ARIEL DIAS FERREIRA	MATRIZ
15	CICERO DE OLIVEIRA	LOJA ADAMANTINA
16	ANA CAROLINA PRANDO LIVORATI	SIRP
16	LUIZ CARLOS BOCCHI	CONSELHO ADMINISTRATIVO/FISCAL
16	MARIO PERAZZOLLI	CAMPO EXPERIMENTAL
16	OSWALDO CASSANTI	ARAÇATUBA
17	MAGALI REGINA Z DOS SANTOS	MATRIZ
18	DANILO HENRIQUE S MATHIAS	JAU
19	IGOR BALBI GUIRAO PERON	SANTA FE DO SUL
19	TIAGO SEBERINO PADELLA	FAB. ANDRADINA
19	WENDER RONDON DO N SILVA	COXIM
20	CARMEM SYLVIE VAZQUEZ MACIEL	NAVIRAI
20	CLAUDIONOR MAIA	TRES LAGOAS
20	EDISON SALVADOR DA SILVA	ASSIS
20	VIVIANE C DE O CAVALCANTE	FAB. ANDRADINA
21	GILBERTO DE CARVALHO	SILO LAVINIA
21	JOSIMAR FERREIRA DOS SANTOS	MATRIZ
21	MARCOS CESAR DE O JUNIOR	TRES LAGOAS
21	ROGERIO AREVALO	CAMPO GRANDE
22	APARECIDA TRUJILLO DE SOUZA	SIRP
22	FABIANO DA SILVA	CLUBE DE CAMPO
22	NEUSA FATIMA SOTOLANI MANFRE	DOURADOS
22	TAYANE CARDOSO BONIFACIO	RIBAS DO RIO PARDO
23	JOAO CARLOS DE ABREU	PRES. PRUDENTE
23	PEDRO LUIS FRANZOI RANIERI	TUPACIGUARA
24	GILMAR BATISTA DA ROCHA	MATRIZ
24	MILTON RODRIGUES SANTANA JUNIOR	NAVIRAI
24	ROSELI GONCALVES DOS SANTOS	JAU
25	ANA PAULA DAIREL SILVA	COROMANDEL
25	DAIANE DE CASSIA MONTES	SANTA FE DO SUL
25	LUCI DALVA DE ARAUJO CLAUDIANO	MATRIZ
25	VINICIUS SILVA NASCIMENTO	PARANAIBA
26	CLAUDIO ANTONIO S FAGUNDES	CAFE JUNQUEIROPOLIS
26	LEONARDO PEREIRA TAMELINI	COROMANDEL
26	TIAGO HENRIQUE CARRINHO CORREA	MATRIZ
27	CLEOMAR HIPOLITO DE O TORRES	PARANAIBA
27	GUSTAVO MIKIZO JO	MATRIZ
27	MARCO AURELIO FRUTUOSO DO NASCIMENTO	TUPACIGUARA
27	WEVERTON MARIANO CINTRA	UBERLÂNDIA
28	MARCOS BARBOSA VILAS BOAS	ITURAMA
29	CLAUDIO BISTERCO ANGELOTTI	MATRIZ
29	ELIANA PEREIRA DOS S TRONCOSO	ANDRADINA
29	RODRIGO DE ALMEIDA DELMONTE	FAB. ANDRADINA
31	ADRIANO FERREIRA DA SILVA	RIBAS DO RIO PARDO
31	ELISANGELA APARECIDA DA SILVA	UBERLÂNDIA
31	JAQUELINE AP PEREIRA LUZ	LABORATORIO DE ANALISES
31	JOSÉ IVONILSON DE BARROS	ASSIS



ALPAVEL

TORO



Descontos
Especiais

STRADA



PARA PRODUTOR RURAL E CNPJ

(18) 3502-7000



Precisando organizar finanças pessoais? Aprenda aqui!

Com tantas responsabilidades e despesas diárias, às vezes fica difícil organizar finanças pessoais. Sem esse controle, diversos problemas podem surgir e afetar negativamente o seu dia a dia. Para ajudar a lidar com essas situações, preparamos este post com algumas práticas e ferramentas que você precisa conhecer para organizar suas finanças pessoais. Boa leitura!

Liste seus ganhos e despesas

O primeiro passo para se organizar financeiramente é descobrir quanto você ganha por mês, incluindo todas as fontes de renda (contratos fixos, rendas extras, investimentos).

Depois disso, liste todas as despesas para descobrir quais são os seus gastos fixos e variáveis. Primeiro, separe os fixos — aluguel, planos de saúde, seguro do carro, água e energia elétrica. Dessa forma, você terá uma noção do valor mínimo que precisará desembolsar mensalmente.

Em seguida, faça uma lista com os custos variáveis — refeições fora de casa, passeios, roupas e outros itens. Fazendo isso, você será capaz de visualizar qual é o total investido, em média, para quitar todas as contas do mês e manter o seu padrão de vida.

Analise seus gastos

Sabendo qual é o gasto mensal médio e o valor obtido por mês para pagar todas as contas, verifique todas as despesas. Caso esteja passando por dificuldades financeiras ou procurando formas de economizar e aumentar a reserva, esse é o momento de avaliar possíveis cortes.

Cancelar serviços que você não utiliza mais e abrir mão de itens supérfluos podem reduzir consideravelmente os custos mensais.

Poupe uma parte da renda mensal

Outra dica para ajudar na organização financeira é fixar um valor a ser guardado todo mês, que poderá ser investido ou utilizado para quitar dívidas inesperadas.

É preciso ser realista na hora de definir esse valor, afinal, se você fixar uma parcela muito grande do rendimento, pode acabar se prejudicando e não conseguindo guardar o valor que havia estabelecido.

Além disso, é importante considerá-lo como um pagamento obrigatório.

Tenha sempre uma reserva

Ter uma reserva financeira é fundamental, uma vez que pode surgir algum problema que exija gastos maiores ou, até mesmo, uma ótima oportunidade de investimento ou aquisição, que exijam essa disponibilidade financeira.

Evite as dívidas e o cartão de crédito

É normal fazer compras parceladas no cartão de crédito ou aquisições com financiamento. Porém, é preciso ter cuidado com os valores que precisarão ser quitados todos os meses. Ao utilizar as compras a crédito, é comum ter a falsa sensação de disponibilidade financeira. Ao deixar de pagar a fatura do cartão em dia, os juros cobrados são bastante elevados. Em outras situações, com a inadimplência de contas, o seu nome poderá ser incluído nos cadastros de devedores, gerando diversos problemas. Por isso, para manter a organização, tome sempre cuidado com os compromissos financeiros que assumir.

Dê preferência para pagamentos à vista

O pagamento à vista é uma ótima forma de economizar e manter o controle financeiro. Essa forma de pagamento costuma permitir que os vendedores negociem uma boa margem de desconto, além de evitar surpresas com faturas altas no cartão de crédito.

Tenha uma planilha ou aplicativo para organizar finanças pessoais

Uma das melhores formas de se organizar financeiramente é contar com uma planilha ou um aplicativo. Anotando todos os seus ganhos e despesas em uma dessas ferramentas, você terá um controle maior sobre as suas finanças e poderá identificar mais facilmente os gastos que precisam ser evitados.

Seguindo essas dicas, você não terá maiores problemas quando o assunto for organizar suas finanças. Em caso de imprevistos, você vai conseguir lidar com a situação e resolvê-la da melhor forma, sem comprometer o orçamento familiar.

(Fonte: <http://lua.net/precisando-organizar-financas-pessoais-aprenda-aqui/>)

MÁXIMA PROTEÇÃO PARA O SEU CANAVIAL

HERBICIDA

Dinamic[®]

HERBICIDA

Oris

HERBICIDA

Artys

O MELHOR CUSTO BENEFÍCIO CONTRA O COMPLEXO DAS CORDAS-DE-VIOLA



**EXCELENTE
CUSTO-BENEFÍCIO**



AMPLA SELETIVIDADE



**MAIOR PERÍODO DE
CONTROLE DO MERCADO**

**MERREMIAS
IPOMOEAS**

ATENÇÃO

Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e na receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade. Descarte corretamente as embalagens e restos do produto. Não reutilize embalagens vazias. Informe-se sobre e faça o manejo integrado de pragas. Produto de uso agrícola.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO.



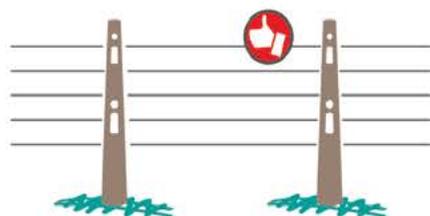
Por que usar
Belgo Z-700[®]
na sua cerca?



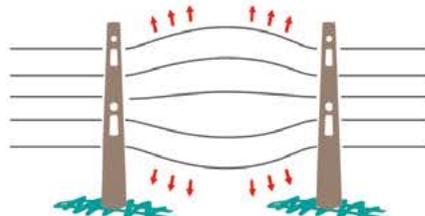
✓ FÁCIL MANUSEIO

✓ MAIOR TENSIONAMENTO

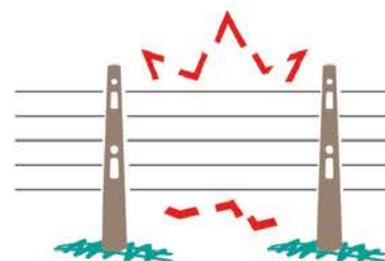
✓ MAIS RESISTÊNCIA



Fácil manuseio devido
ao moderno processo
de fabricação



Maior facilidade de
tensionamento proporcionando
efeito elástico na cerca



Maior resistência ao
impacto dos animais:
700 kgf

www.belgobekaert.com.br
0800 727 2000

Acompanhe-nos nas redes sociais:



Arames Belgo: uma marca da Belgo Bekaert Arames

Arames
Belgo[®]
Pode confiar